



Offre d'emploi

Réf : BD#0324
Date de création :
05/10/2023

Business Developer

Le Business Developer gère un certain nombre de portefeuilles clients, et chargé aussi de promouvoir des solutions pour attirer des clients potentiels.

Mission :

- Prospection des clients potentiels
- La prise de contact avec des prospects
- La présentation des produits et services
- La négociation des termes de vente
- La gestion des relations clients existants
- La réalisation des ventes
- Collecte des données de marché et la réalisation de rapports d'activité
- Analyse des besoins clients et élaboration des propositions commerciales
- Veille concurrentielle

Profil :

- Vous êtes doté(e) d'une bonne communication et d'une aisance relationnelle
- Votre rigueur, votre sens du service ainsi que vos sens de l'initiative et de l'organisation, seront des atouts majeurs pour la réussite.

Modalité de réponse à l'offre :

Pour postuler, merci d'envoyer votre CV sur l'adresse : recrutement@rfc.com.tn

Prière de préciser la référence SAM#2205 au niveau de l'objet.

Date d'expiration : 05/11/2023